

各位

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。
 本日はスモールセミナー・勉強会のご案内を申し上げます。

10名様限定！急成長“東南アジア”進出セミナー（自前か？M&Aか？）

日本企業のボーダーレス化が急速に進む中、成長著しい東南アジアへの事業展開と、現地での透明性ある事業の継続は、これからの経営を考える上で欠かせないものになっています。
 そこで、今回GPCシンガポールの西田代表が、経験に基づく東南アジアの問題解決手法と、そこから導き出したシンプルに考える海外事業展開の成功の秘訣について解説いたします。

日時：2018年9月10日（月）16:00～18:00（受付開始15:45）

■セミナータイトル：成長市場“東南アジア進出（M&A、子会社）”手法・事例研究

■会場：(株)フィナンテック 4階会議室

東京都中央区日本橋兜町13番1号 兜町偕成ビル別館4階（茅場町駅下車徒歩1分）

■地図：<http://www.finantec-net.com/profile/map/map.html>

■参加人数：10名様限定

■参加費：無料

■共催：(株)グローバル・パートナー・コンサルティング(GPC) <http://www.g-pc.co.jp/>
 (株)フィナンテック <http://www.finantec-net.com/>

■講演内容

- 16:00 - 17:00 講演「東南アジア、海外進出のすすめ」
- 手段は2つのみ！“自前”か“買う”か？
 - 東南アジアはコストセンターにしない
 - 経営者が抱える「最も困難な課題」
 - 成功の可能性をあげる進出方法（M&A活用事例）
 - 事例で見る「失敗例」と「成功例」
- [講師] 西田 善太 氏(GPCシンガポール代表)



西田 善太 氏
 GPCシンガポール代表



17:00 - 17:20 海外コミュニケーション促進手法

17:20 - 18:00 質疑応答 および 懇親会

開催概要

Webお申し込みはこちら》》》<https://www.gpc-gr.com/jp/news/detail.php?seq=67>

<本件に関するお問い合わせ先>

株式会社フィナンテック

セミナー事務局 担当:山崎

TEL:03-4500-6880 FAX:03-4500-6888

URL: <http://www.finantec-net.com/>

E-Mail: info@finantec-net.com

▼下記にご記入の上、このまま FAXにてご返信ください。

個人情報の取り扱いに関して、当社は個人情報の重要性を認識し、個人情報保護法に基づく対応を行っております。
 詳細は、弊社HPよりプライバシーポリシー <http://www.finantec-net.com/profile/privacy.html>をご確認下さい。

<input checked="" type="checkbox"/> を入れてください。	<input type="checkbox"/> 出席(参加費 無料)		
貴社名		部署・役職名	
ご出席者名			
ご住所	〒		
TEL		FAX	
E-mail			

ご返信用 F A X 番号 : 03-4500-6888